

中国银行天津市分行社会招聘职位主要职责及任职资格条件

序号	岗位名称	招聘人数	主要职责	任职资格条件
1	信息科技部IT技术经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 根据所分管工作领域的运营管理规范（硬件系统平台、或网络运营、或数据分析等），参与安全策略规划和实施，拟订运行实施方案； 2. 负责对分管工作领域（硬件系统平台、或网络运营、或数据分析等）的资源及运行状况进行日常技术分析，及时做好故障处理，风险防范和应急工作，提供必要的技术支持； 3. 负责分管领域（硬件系统平台、或网络运营、或数据分析等）的需求分析、方案设计、配置管理或模型设计、项目管理与实施，确保达到项目设计目标； 4. 负责分管领域（硬件系统平台、或网络运营、或数据分析等）与总行的对接，落实管理规范、推动相关项目的实施。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先； 2. 计算机相关专业； 3. 原则上不超过35周岁； 4. 任职资格符合下述条件之一：（1）具备5年以上计算机工作经验，精通小型机、X86服务器及磁盘阵列的运维管理、故障诊断、性能调优等，熟悉AIX、Linux、主流中间件、数据库等运维管理，有较强的脚本开发能力，有大规模平台建设或云计算基础架构设计、运维经验者优先；（2）具有5年网络设计、实施和运维经验，熟练掌握国内外主流路由器、交换机和防火的安装调试和排障技术，精通VLAN、TRUNK、静态路由、EIGRP和OSPF等动态路由协议原理配置，拥有CCNP、CCIE或者软考网络工程师证书者优先考虑；（3）具备3年以上软件开发经验和熟练的开发能力，精通JAVA、ORACLE、Hadoop、Android等，在大数据、移动互联、安全控制、银行业务系统等重点领域有中型以上项目经验，具备良好的需求分析和方案设计能力，有金融业务背景者优先。
2	网点对公客户经理	8	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责所在网点的客户关系维护，主动挖掘潜在客户及新的业务需求； 2. 推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 3. 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科及以上学历； 2. 银行相关专业； 3. 原则上不超过35周岁； 4. 客户经理从事相关工作须在4年以上，全日制硕士研究生以上学历且学制为2年以上的，可减少1年年限；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，有较强调研分析及市场拓展能力。具有行政事业单位等优质客户资源者可优先考虑。
3	网点对私客户经理	6	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责所在网点个人客户关系维护，通过持续的优质服务有效提升客户资产及贡献度，深入挖掘各渠道客户资源，不断提升优质客户规模； 2. 向客户提供专业的金融服务，营销相关产品、服务或产品服务组合，不断提高交叉销售，充分挖掘客户价值； 3. 向客户提供专业的投资顾问服务，有效传导我行各类产品及服务，通过产品和服务，提升客户满意度，巩固客户关系，实现持续营销； 4. 通过调整基金、理财等各种金融产品的比例，满足客户资产配置的需求，与客户保持定期联系，能为客户提供资产报告及资产分析，实现客户资产的保值、增值； 5. 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项业务发展指标和工作任务； 6. 收集、整理各类市场信息和客户建议，及时向上级领导及相关部门反馈，为产品研发和营销活动提供合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科及以上学历； 2. 银行相关专业； 3. 原则上不超过35周岁； 4. 客户经理从事相关工作须在4年以上，全日制硕士研究生以上学历且学制为2年以上的，可减少1年年限；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力。具有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑。 5. 具备较强的客户拓展、产品销售及风险把控力，具备扎实的金融领域的相关理论知识，要求持有银行从业资格证书、基金从业资格证书、证券从业资格证书、保险从业资格证书，持有AFP、CPB、CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑。