石家庄分行招聘岗位及应聘条件

**（一）交易银行贸易融资高级主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有5年（含）以上商业银行市场拓展经验，其中2年（含）以上国际业务相关工作经历，有丰富的团队管理经验，熟悉公司业务及金融市场业务的运作，熟悉相关监管规定和要求；

3、熟悉银行金融市场国际业务产品的相关监管政策、法规和业务流程，对相关业务及河北市场状况有比较全面、深入的了解，有较强统筹规划能力，熟悉比较前沿的公司金融产品及金融市场业务发展趋势，具有先进的产品设计理念；

4、具有敏锐的市场洞察力、较强的风险识别能力和决策能力，具备良好的团队管理能力和协调沟通能力；

5、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（二）交易银行贸易融资主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行工作经历，其中1年（含）以上国际业务相关工作经历，熟悉公司业务及金融市场业务的运作，熟悉相关监管规定和要求；

3、熟悉银行金融市场国际业务产品的相关监管政策、法规和业务流程，熟悉比较前沿的公司金融产品及市场业务发展趋势，具有先进的产品设计理念；

4、具有较强的市场拓展和风险防控能力，具有较强的组织统筹协调能力，团队合作意识强，综合素质优秀；

5、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（三）交易银行单证业务主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行工作经历，其中1年（含）以上单证业务相关工作经历，熟悉公司业务及金融市场业务的运作，熟悉相关监管规定和要求；

3、熟悉银行金融市场国际业务产品的相关监管政策、法规和业务流程，对相关业务及河北市场状况有比较全面、深入的了解，熟悉比较前沿的公司金融产品及市场业务发展趋势，具有先进的产品设计理念；

4、具有较强的市场拓展和风险防控能力，具有较强的组织统筹协调能力，团队合作意识强，综合素质优秀；

5、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（四）投资银行业务主管（2名）**

1、全日制本科及以上学历，金融、经济、会计、工商管理等相关专业学历；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，其中1年（含）以上投行相关工作经验；

3、熟悉银行产品的相关监管政策、法规，并能够在工作中灵活应用，熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

4．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力，综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力；

5、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（五）公司银行业务主管（2名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，其中2年（含）以上公司业务相关工作经验；

3、熟悉商业银行财务会计管理政策、制度、操作流程、考核规则及各种绩效评价方法，经济理论基础扎实，熟悉统计、财务管理、资金管理等软件系统；

4、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（六）零售协同业务主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行从业经验；

3、熟悉银行零售产品和相关监管政策、法规，并能够在工作中灵活应用，熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

4．具有较强的市场拓展能力、能够独立带领团队开展营销工作，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力；

5、具备较好的沟通协调能力和文字综合能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（七）零售银行部产品主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，其中1年（含）以上相关工作经验；

3、熟悉银行零售产品的相关监管政策、法规，并能够在工作中灵活应用，熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

4．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力，综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力；

5、具备较好的沟通协调能力和文字综合能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（八）零售银行部出账审核主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，其中2年（含）以上信贷相关工作经验；

3、熟悉银行零售信贷产品的相关监管政策、法规，并能够在工作中灵活应用，熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

4．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力，综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力；

5、具备较好的沟通协调能力和文字综合能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（九）零售银行部客户管理主办（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行从业经验；

3、掌握相关经济金融知识，熟悉零售银行业务，具备商业银行销售知

4．能够综合分析客户群体特征、属性、需求，制定客户营销、维护方案，督导落地，综合素质较好，能承受一定的工作压力；

5、具备较好的沟通协调能力和文字综合能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（十）信用卡部商户主管（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具备3年（含）以上银行从业经验，其中1年（含）以上基层工作经验；

3、掌握相关经济金融知识，熟悉零售银行业务，具备商业银行销售知识；

4、具备一定的创新能力、较强的协调沟通能力和文字综合能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（十一）市内支行行长（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有5年（含）以上商业银行相关工作经历，具有2年（含）以上商业银行管理工作经历；

3、熟悉国家经济金融法律法规及人民银行、银监局有关规章制度，熟悉银行业务和经营管理，精通金融法律法规和内控制度；

4、具有较好的社会关系和客户资源，市场开拓能力强；

5、具备一定的判断能力，精炼表述问题并做出初步判断，得出客观、准确的评价，有较强的操作风险识别能力和组织协调能力；

6、特别优秀的可适当放宽条件。

**（十二）市内支行公司客户经理（若干）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上商业银行市场拓展经验和分支行业务骨干经验；

3、熟悉公司业务产品知识和操作流程，具有较强的市场开拓能力；

4、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识，能够完成团队及个人目标计划；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（十三）市内支行理财经理（若干）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经验；

3、熟悉银行理财产品，了解各类个人客户存款、理财、投资等金融需要，具有较强的产品营销能力；

4、能够达成该岗位绩效要求，完成相应绩效任务，持有证券、银行、基金从业资格证，持有CFP、AFP、CHFP等相关理财证书，拥有客户资源者优先考虑；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（十四）市内支行个贷客户经理（若干）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经验；

3、熟悉银行零售信贷产品、国家相关法律、法规和信贷政策，具有较强的风险防范意识和风险控制能力以及较强的产品营销能力；

4、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（十五）廊坊分行营业室主任（1名）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行运营相关工作经验；

3、熟悉商业银行会计管理政策、制度及操作流程；

4、熟悉商业银行会计结算业务、内控管理及会计电子化应用；

 5、有较强的操作风险识别分析能力和组织协调能力及市场拓展能力。

**（十六）廊坊分行公司客户经理（1名）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上商业银行市场拓展经验和分支行业务骨干经验；

3、熟悉公司业务产品知识和操作流程，具有较强的市场开拓能力；

4、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识，能够完成团队及个人目标计划；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（十七）廊坊分行理财经理（1名）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经验；

3、熟悉银行理财产品，了解各类个人客户存款、理财、投资等金融需要，具有较强的产品营销能力；

4、能够达成该岗位绩效要求，完成相应绩效任务，持有证券、银行、基金从业资格证，持有CFP、AFP、CHFP等相关理财证书，拥有客户资源者优先考虑；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（十八）廊坊分行零售协同经理（1名）**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经验；

3、熟悉银行理财和保险产品，具有较强的服务意识和产品营销能力；

4、具备较强的沟通协调能力和良好的文字综合能力，并具备良好的团队合作能力，形成团队凝聚力。

**（十九）廊坊分行信用卡渠道主办（1名）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上信用卡工作经验，其中1年（含）以上信用卡渠道拓展相关工作经验；

3、熟练掌握信用卡相关业务技能，具备一定的信用卡产品、渠道拓展分析能力；

4、具备较好的沟通协调能力和文字综合能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。