

中国银行浙江省分行2018年社会招聘职位信息及任职资格表

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
省行信息科技部	技术经理或助理技术经理 (信息安全)	1	1、负责评估全行网络与信息安全风险，建议合理的网络与信息安全解决方案； 2、分析各类系统日志、应用日志、安全日志，并有效识别、监测风险； 3、负责对信息安全事件进行分析、应急处理和溯源，并利用安全工具对网络、系统进行安全渗透测试、安全评估及安全加固工作，制定安全策略，有效控制安全漏洞； 4、跟踪和研究业界的安全技术的发展。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、计算机相关专业，技术经理要求具有4年及以上/助理技术经理要求具有2年及以上信息安全工作经历，持有CISSP证书者优先； 2、熟悉windows、Linux操作系统及操作系统上的常用软件； 3、熟悉木马类、病毒类、后门类等入侵原理、监测手段、防御方式； 4、熟悉安全产品（如防火墙、IPS、WAF、数据库审计、防泄漏技术、密灌技术）应用； 5、熟悉安全评估、安全审计方式与流程； 6、具有较丰富的信息系统安全分析、漏洞扫描发现及加固经验。
省行网络与金融部	产品经理或助理产品经理 (产品研发与网络运营) / (产品研发与数据建模)	1	根据省行战略与网络金融业务发展规划，负责移动支付、场景金融等客户、商户拓展；总行标准化产品推广、分行产品与业务创新；开展市场营销，提供专业金融服务方案；负责微信、客户运营、支付、资讯等网络平台建设与运营。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、电子商务、金融、经济、市场营销、计算机等相关专业； 2、产品经理要求具有4年及以上/助理产品经理要求具有2年及以上互联网行业或金融行业相关工作经验，曾在互联网公司、商业银行等机构从事产品开发工作或网络运营工作，在互联网、金融行业等领域有丰富的产品实施经验，熟悉传统金融业务和互联网金融业务； 3、具有良好的沟通能力，具有较强的需求理解分析和转化成方案的能力。
省行授信管理部	业务经理/助理业务经理 (押品评估)	1	根据授信管理相关要求，负责押品价值管理；包括外部评估报告审核及贷前押品内部评估，贷后定期重估及专项评估，现场核查等；对相关政策制度提出建设性意见及建议；组织全辖押品管理情况后评价，开展日常分析报告等工作。	满足基本条件的基础上，需具备以下条件： 1、财务、金融、法律、计算机相关专业背景优先考虑； 2、业务经理4年以上评估从业经历；助理经理2年以上评估从业经历； 3、具有资产评估师、土地估价师、房产估价师资格，具有多证者优先； 4、具有良好的分析归纳和书面表达能力，能熟练使用评估分析工具； 5、具有良好的沟通协调能力和团队协作意识，执行能力强。

中国银行浙江省分行2018年社会招聘职位信息及任职资格表

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
温州分行	中心支行 客户经理或助理客户经理 (公司金融)	1	围绕支行经营目标,负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护,贷款管理和基础信息的收集工作,实施联动营销和交叉销售,为客户提供优质高效的服务,促进支行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
绍兴分行	中心支行 客户经理或助理客户经理 (公司金融)	1	围绕支行经营目标,负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护,贷款管理和基础信息的收集工作,实施联动营销和交叉销售,为客户提供优质高效的服务,促进支行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	中心支行 客户经理或助理客户经理 (理财)	1	根据支行客户营销策略和目标客户的营销方案,维护和发展个人客户关系,实施联动营销和交叉销售,做好客户管理和基础信息的收集工作,为客户提供优质高效的服务,促进支行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
金华分行	城区支行 客户经理或助理客户经理 (理财)	1	根据支行客户营销策略和目标客户的营销方案,维护和发展个人客户关系,实施联动营销和交叉销售,做好客户管理和基础信息的收集工作,为客户提供优质高效的服务,促进支行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
衢州分行	信息科技部 技术经理或助理技术经理	1	根据分行工作安排,实施业务数据分析等应用软件日常性维护工作,完成一定的产品版本更新、项目模块软件开发工作,实施相关生产系统的定期监测和记录,保障应用软件稳定运行。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、计算机、信息技术等专业毕业; 2、技术经理要求具有4年及以上/助理技术经理要求具有2年及以上相关工作经验,具有银行数据或网络维护经验的优先。

中国银行浙江省分行2018年社会招聘职位信息及任职资格表

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
丽水分行	中心支行 客户经理或助理客户经理 (公司金融)	1	围绕支行经营目标,负责公司业务市场开拓、客户营销、客户维护,贷款管理和基础信息的收集工作,实施联动营销和交叉销售,为客户提供优质高效的服务,促进支行公司业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	中心支行 客户经理或助理客户经理 (理财)	1	根据支行客户营销策略和目标客户的营销方案,维护和发展个人客户关系,实施联动营销和交叉销售,做好客户管理和基础信息的收集工作,为客户提供优质高效的服务,促进支行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
湖州分行	营业部客户经理或助理客户经理(公司金融)	1	1、负责分行公司客户关系维护,主动挖掘潜在公司客户及新的业务需求; 2、推介新产品,根据客户需求在合规的基础上受理各项业务,提供专属的增值服务,以提高和巩固客户满意度、促进产品销售,实现持续营销; 3、参与或独立开展营销工作,完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
义乌分行	营业部客户经理或助理客户经理(公司金融)	1	1、负责分行公司客户关系维护,主动挖掘潜在公司客户及新的业务需求; 2、推介新产品,根据客户需求在合规的基础上受理各项业务,提供专属的增值服务,以提高和巩固客户满意度、促进产品销售,实现持续营销; 3、参与或独立开展营销工作,完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上,需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理,有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。

中国银行浙江省分行2018年社会招聘职位信息及任职资格表

所属机构	招聘职位	招聘人数	主要职责	任职资格
萧山分行	个人金融部 客户经理或助理客户经理 (理财)	1	根据分行客户营销策略和目标客户的营销方案, 维护和发展个人客户关系, 实施联动营销和交叉销售, 做好客户管理和基础信息的收集工作, 为客户提供优质高效的服务, 促进分行个人业务发展目标的实现。	满足基本条件的基础上, 需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理, 有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	公司金融部 客户经理或助理客户经理 (投资银行)	1	根据分行经营计划, 负责全辖投行业务产品的营销推广及业务指导, 包含分管系统性客户及新兴行业客户的拓展、营销和服务等客户关系管理工作, 提供整体服务方案以及涵盖我行主要产品线和多元化平台的全方位、个性化产品。	满足基本条件的基础上, 需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上投资银行业务等相关岗位从业经历; 2、熟悉基金、证券、资管等投行业务, 具备金融市场、投资银行等领域工作经验者优先; 3、责任心强, 具有较强的金融业务风险防范意识, 具有良好的文字及沟通协调等应急处理能力。
杭州地区 (杭州城区、桐庐、淳安、建德)	直属支行客户经理或助理 客户经理(公司金融)	3	1、负责所在机构的公司客户关系维护, 主动挖掘潜在公司客户及新的业务需求; 2、推介新产品, 根据客户需求在合规的基础上受理各项业务, 提供专属的增值服务, 以提高和巩固客户满意度、促进产品销售, 实现持续营销; 3、参与或独立开展营销工作, 完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上, 需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上公司客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理, 有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。
	直属支行客户经理或助理 客户经理(理财)	5	1、负责所在机构的个人客户关系维护, 主动挖掘潜在个人客户及新的业务需求; 2、推介新产品, 根据客户需求在合规的基础上受理各项业务, 提供专属的增值服务, 以提高和巩固客户满意度、促进产品销售, 实现持续营销; 3、参与或独立开展营销工作, 完成上级下达的各项投资类产品业务发展指标和工作任务。	满足基本条件的基础上, 需具备以下条件: 1、客户经理要求具有4年及以上/助理客户经理要求具有2年及以上个人客户经理等相关银行从业经历; 2、擅长产品营销和客户关系管理, 有较强的市场分析和拓展能力; 3、有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力及文字表达能力。