

中国银行上海市分行2019年社会招聘职位信息及任职资格表

序号	单位	职位名称	细分方向	招聘人数	主要职责	任职资格和条件	工作地点
1	公司金融部	行业经理	行业管理	2	1、负责重点行业的市场分析和调研工作，关注行业发展动向，针对行业特点制定行业发展策略； 2、参与新产品开发工作，做好与产品部门的沟通，介入从新产品需求分析、论证开发、测试、到产品推广的整体开发流程，协助客户经理做好金融产品销售工作； 3、参与制定行业授信及风险策略，负责大额集团客户的牵头管理工作； 4、牵头负责重点行业营销管理，开发、建立重点客户关系，制定行业营销策略和营销方案，指导具体项目的合作洽谈，扩大优质授信客户群体和重点无贷户； 5、负责对接外部监管机构、总分行相关部门团队，根据管理要求完成行业相关报告、监控、监管反馈等工作； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行或者其他金融机构公司业务、信贷、风险等相关工作年限不低于四年，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限； 2、全日制大学本科及以上学历； 3、具有良好的市场开拓、营销意识和行业管理经验，拥有一定客户资源者优先；具有较强的统筹管理、独立分析能力和文字表达能力，有一定的抗压能力； 4、具有良好的财务分析能力，具有四大会计师事务所经历人员优先考虑； 5、具有良好的英语听说读写能力，能和境外客户谈判、沟通； 6、年龄不超过35周岁； 7、近三年来全职工作单位不超过两个。	上海市
2	跨境投融资与并购部	客户经理	跨境并购	1	1、负责分行跨境业务，包括银团贷款、项目融资、并购贷款等； 2、负责跨境项目的营销、结构设计、谈判及项目的具体实施，包括与总行、有关分行、客户及中介机构等相关各方的协调与联系，促进项目的顺利开展； 3、负责项目的文本谈判； 4、负责自营项目的授信发起、操作和贷后管理； 5、负责指导全辖开展跨境投融资与并购业务，包括但不限于银团、并购、结构化融资、项目融资等； 6、负责完成部门战略规划、绩效考评、客户营销方案及谈判事宜。	1、在银行或者其他金融机构公司业务、信贷、风险等相关工作年限不低于四年，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限； 2、全日制大学本科及以上学历； 3、具有良好的市场开拓、营销意识和银团、并购、项目贷款业务经验，拥有一定客户资源者优先；具有较强的统筹管理、独立分析能力和文字表达能力，有一定的抗压能力； 4、具有良好的财务分析能力，具有四大会计师事务所经历人员优先考虑； 5、具有良好的英语听说读写能力，能和境外客户谈判、沟通； 6、年龄不超过35周岁； 7、近三年来全职工作单位不超过两个。	
3		客户经理	结构化融资	1	1、负责分行结构化融资业务的发展策略制定与产品设计，以及全辖的业务培训； 2、负责结构化融资业务相关的渠道建设； 3、负责结构化融资重点客户、重大项目的营销、结构设计、谈判及项目的具体实施，包括与总行、兄弟行、客户、中介机构等相关各方的协调与联系，促进项目的顺利开展； 4、负责结构化融资项目的授信发起、操作和贷后管理； 5、负责结构化融资业务的统计分析和风险防范； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行或者其他金融机构公司业务、信贷、风险等相关工作年限不低于四年，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限； 2、全日制大学本科及以上学历； 3、具有在走出去企业进行绿地投资、工程承包、机电设备出口、特殊资产采购等相关从业经历的优先； 4、具有良好的市场开拓和营销意识，拥有一定客户资源者优先；具有较强的统筹管理、独立分析能力和文字表达能力，有一定的抗压能力； 5、具有良好的财务分析能力，具有四大会计师事务所经历人员优先考虑； 6、具有良好的英语听说读写能力，能和境外客户谈判、沟通； 7、年龄不超过35周岁； 8、近三年来全职工作单位不超过两个。	
4	大宗商品业务部	产品经理	大宗商品	1	1、负责推进大宗商品融资产品营销与推广工作； 2、负责根据市场情况及客户诉求，开展大宗商品业务市场分析及产品研发； 3、负责大宗商品融资产品管理、培训和业务指导； 4、负责大宗商品融资产品流程优化与相关系统开发； 5、其他大宗商品融资相关工作； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、至少具有四年以上相应专业工作经验，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限； 2、全日制大学本科及以上学历，理工科专业优先； 3、具有良好的银行业务知识基础，通过CFA或同类考试者优先； 4、具有良好的沟通及社交能力、团队合作意识强、自我激励能力强； 5、具有良好的的英语听说读写和计算机应用能力； 6、年龄不超过35周岁； 7、近三年来全职工作单位不超过两个。	

序号	单位	职位名称	细分方向	招聘人数	主要职责	任职资格和条件	工作地点
5	金融机构部	客户经理	非银行金融机构	1	1、负责证券、期货、金融租赁、汽车金融、消费金融等非银金融机构的营销工作、做好日常维护； 2、做好相关非银客户的授后管理和风险控制，争揽非银存款、拓展中间业务收入； 3、协调支行开展非银业务，做好相关业务培训和指导； 4、开展市场、同业调研，分析业务经营情况，提出业务发展建议和创新产品需求； 5、做好与总行、兄弟行的业务交流和沟通工作，促进业务发展； 6、牵头或参与制定相关业务规章制度、实施细则等； 7、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 2、至少具有四年以上相应领域专业工作经验； 3、全日制大学本科及以上学历； 4、拥有基金从业资格，同时拥有AFP、CFP资格者优先考虑； 5、年龄不超过35周岁； 6、近三年来全职工作单位不超过两个。	上海市
6				1	1、牵头制订全辖基金公司全产品营销和业务发展规划并组织实施； 2、牵头负责全辖基金公司客户的日常维护，并指导和督促全辖做好基金公司客户维护； 3、牵头制定分行基金业务相关规章制度，完成基金业务相关系统维护操作，做好风险内控工作； 4、牵头分行的基金相关业务市场、同业调研，负责或参与分行银基业务的研发和创新； 5、负责制定或参与制定银基业务方案，包括利率、服务价格等，并组织实施全辖银基业务培训； 6、统计、汇总银基业务相关数据，进行综合分析和总结； 7、负责与证监局相关业务的沟通； 8、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 2、至少具有四年以上相应领域专业工作经验； 3、全日制大学本科及以上学历； 4、拥有基金从业资格，同时拥有AFP、CFP资格者优先考虑； 5、年龄不超过35周岁； 6、近三年来全职工作单位不超过两个。	
7			托管	1	1、负责制定全辖托管业务经营计划与目标，负责托管业务的营销、推广和管理等相关工作； 2、牵头本地托管客户的营销，托管产品的研发与营销推广、合同谈判和签署；辅助支行开展客户关系管理，开发客户资源，挖掘客户潜在产品或服务需求； 3、负责推进全辖各类托管业务营销，开发新兴金融机构和托管创新产品； 4、负责托管业务品牌建设及营销宣传工作，开展托管业务市场调研，收集市场信息，并做相关分析； 5、开展托管业务的条线培训工作； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 2、至少具有四年以上相应领域专业工作经验； 3、全日制大学本科及以上学历； 4、拥有AFP、CFP资格者优先考虑； 5、年龄不超过35周岁； 6、近三年来全职工作单位不超过两个。	
8			产品经理	托管跨境	1	1、负责本地QDII/WFOE等机构维护及拓展，营销包括但不限于QDII、QDLP、PFM等项目的托管业务； 2、负责协助总行及海外分行，负责境外机构QFII、RQFII、CIBM等跨境产品营销、准入申请、客户服务及维护工作； 3、参与跨境创新产品的研发、营销和推广，做好产品前期运营的准备； 4、负责支行跨境托管业务指导，调动支行共同拓展跨境托管业务； 5、负责跨境数据统计、材料整合等业务梳理工作； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	
9	投资银行与资产管理部	投行经理	投行资管	1	1、负责跨境投融资业务项下投资人关系的维护与拓展； 2、负责跨境投融资业务项下集团内合作关系的维护与拓展； 3、负责跨境投融资业务项目拓展与执行； 4、负责跨境投融资项下市场信息收集、整理与分析； 5、参与具体项目项下财务、税务分析； 6、参与具体项目项下与客户的沟通与方案调整； 7、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 2、至少具有四年以上相应领域专业工作经验； 3、全日制大学本科及以上学历； 4、具有大型跨境融资项目经验和境外金融机构网络资源； 5、拥有CPA、CFA、CTA资格者优先考虑； 6、英语流利，具有独立商务谈判能力； 7、年龄不超过35周岁； 8、近三年来全职工作单位不超过两个。	
10	金融市场部	交易员	大宗商品	1	1、负责基本金属、能源、农产品、黑色等大宗商品市场分析及研判，及时追踪市场变化； 2、负责大宗商品客户营销、关系维护及业务推广，与总行在产品推广与客户营销方面进行沟通协调； 3、负责大宗商品对客报价及代客交易； 4、负责大宗商品产品研究及交易策略设计； 5、负责研究自贸区内大宗商品业务新政及产品创新； 6、前往客户处进行市场、产品方案的讲解与演示； 7、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、四年及以上大宗商品期货研究、期货交易等领域工作经历，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限； 2、全日制大学本科及以上学历，金融、经济、数学、统计、金融工程、计算机专业优先； 3、大宗商品研究的品种需涵盖有色金属，做过多品种研究的优先；做过期货交易的优先； 4、具有较强的业务分析、文字表达能力，具有良好的互联网思维和创新力； 5、年龄不超过35周岁； 6、近三年来全职工作单位不超过两个。	

序号	单位	职位名称	细分方向	招聘人数	主要职责	任职资格和条件	工作地点
11	财富管理 与私人银行部	私行客户经理	个人金融	1	1、负责外拓及挖掘潜在目标客户、维护提升存量客户，聚焦高净值客户群的关系深化和服务营销； 2、负责协同支行理财经理进行私人银行客户拓展与营销、提高辖内私人银行客户金融资产； 3、负责协同支行进行私行创新业务（全委、家族信托）客户的开拓与营销； 4、负责根据私行客户个性化需求进行全产品资产配置，提供专属财富管理规划； 5、负责协助落实年度私人银行业务与服务品牌的宣传推广计划和存量客户关系维护营销活动计划，为客户提供分层级的差异化增值服务； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 2、至少具有四年以上相应领域专业工作经验； 3、全日制大学本科及以上学历； 4、拥有AFP、CFP等资格优先考虑； 5、年龄不超过35周岁； 6、近三年来全职工作单位不超过两个。	
12	个人网络银行部/ 现金管理业务部	产品经理	网络金融	5	1、负责网络银行平台及网络金融重点产品推广，包括营销活动的策划、运营，负责创新新型销售模式如直播平台等模式落地； 2、负责手机银行特色商户和来聚财商户的拓展，通过与第三方合作，打造线上线下个人客户获客场景，创新服务模式、商业模式和市场推广模式； 3、负责大数据精准营销，熟练大数据挖掘、客户打标等技能，并与业务结合，实现客户精准营销； 4、负责跟踪网络金融业务发展动态和总行网络金融产品迭代升级情况，及时提供产品体验、市场推广、联动营销、销售管理等市场信息和调研报告； 5、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、在互联网机构、银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 2、至少具有四年以上互联网或金融领域的专业工作经验； 3、全日制大学本科及以上学历； 4、年龄不超过35周岁； 5、近三年来全职工作单位不超过两个。	
13	信息科技部	技术经理	项目开发	1	1、负责协助制定、修改和补充大数据开发、维护工作的业务操作规范和技术流程； 2、负责分析数据、大数据项目或需求的方案实施可行性，落实各项技术性指标； 3、负责开发、推广、维护大数据运用类项目，协助合理组织安排实施、开发、试验和投产； 4、负责协助履行大数据类应用系统故障维护和重大故障的分析处理职责，降低应用软件故障的影响程度，保证数据信息安全可靠； 5、负责实施大数据运用类项目开发工作，能够独立承担相关核心开发任务，参与项目业务测试，整理提交完整的项目开发文档，确保项目按时保质完成； 6、负责跟踪大数据项目软件的运行情况，优化并升级项目软件，确保项目软件安全、稳定、高质量地运行； 7、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、至少四年金融业从事信息科技工作经验，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限； 2、全日制大学本科及以上学历； 3、具有数理统计学及相关领域的理论基础和数据分析工作方法； 4、精通大数据平台Hadoop（CDH/星环/华为/开源Apache中的一种）开发与运维； 5、精通Java以及流行的开源框架，如springMVC，mybatis等，应具有Web Service等WEB服务的构建和开发的丰富经验； 6、熟悉数据库原理，精通SQL，具有很强的学习能力，编写过复杂SQL脚本语言； 7、了解数据分析、数据挖掘工具软件，如R、SAS、SPSS、PYTHON，熟练掌握至少其中一种，完成数据分析的开发工作； 8、了解数据挖掘算法，如关联规则挖掘、分类算法、聚类算法、回归分析、决策树等； 9、年龄不超过35周岁； 10、近三年来全职工作单位不超过两个。	上海市
14			技术支持	1	1、负责对银行供电系统的建设、维护和管理，熟悉与供电系统相关的信息系统。负责实施并推进供电系统的建设、维护、优化、改造等工作； 2、负责对计算机机房环境的监控和维护，熟悉相关的信息系统和计算机硬件。负责实施并推进机房环境和动力系统的建设、改造、维护和管理等工作； 3、负责对计算机硬件（服务器、小型机开放平台等）的运维； 4、负责配合总行、外审机构及外部监管部门的稽核与审查； 5、负责运用各类工具，通过监测分析，实现前期预警和后期监控相结合的预见式的分析研究及预警处置；负责协调和管理外部合作公司； 6、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、四年以上相关行业工作经验； 2、全日制大学本科及以上学历，电力及计算机专业； 2、具有独立的对风险识别、判断、分析和处理的能力。熟练运用各类监测工具对相关设备、环境进行采集、分析和处置，具有熟练的供电系统的识图和绘图经验； 3、熟悉供电系统、计算机机房环境及动力系统、计算机硬件设备； 4、具有良好的英语听说读写能力； 5、年龄不超过35周岁； 6、近三年来全职工作单位不超过两个。	
15	风险管理部	风险管理经理	预警	1	1、负责运用各类数据模型工具，通过挖掘内部数据，引进外部数据，以技术语言、挖掘技术与风控技能的配合运用，实现前期预警和后期监控相结合的预见式的分析研究及预警处置； 2、负责实施并分步推进分行信用风险预警系统应用及预警信号深入应用SOP方案，负责分行信用风险预警系统后期运维、后续开发及系统维护等工作； 3、利用分行预警系统开展授信业务的日常监控、后评价和信贷资产盘存，牵头对各类授信产品及采购类产品、表内外业务进行风险监控；动态跟踪授信业务开展情况，进行风险预警和提示； 4、负责对分行各类授信资产风险信息进行汇总、分析和报告，负责配合总行、外审机构及外部监管部门的稽核与审查； 5、完成所在单位要求的其他相关工作。	1、至少具有五年金融业工作经验； 2、全日制大学本科及以上学历； 3、熟悉金融业尤其是银行业主要风险管理要求，具有独立的对信用风险、市场风险等识别、判断和分析的能力，具有相关风险预警和处置的工作经验；对资产组合管理有基本的理论基础和实际业务经验； 4、熟练运用各类数据模型对相关数据进行采集、梳理和分析，具有较为成熟的该类工作经验； 5、具有一定的英语听说读写和计算机应用能力； 6、年龄不超过35周岁； 7、近三年来全职工作单位不超过两个。	

序号	单位	职位名称	细分方向	招聘人数	主要职责	任职资格和条件	工作地点
16	风险管理部	风险管理经理	信用审查	1	<p>1、负责分管行业权限内授信项目尽责审查工作，分析、识别授信项目存在的风险，提出控制风险的措施、建议，形成尽责报告；</p> <p>2、负责调查授信客户/项目的整体情况，进行可行性分析；对授信客户整体信用风险状况进行综合评价；</p> <p>3、负责行业调研和政策研究，跟踪收集行业信息，撰写行业调研报告，参与制定和动态调整分管行业的授信政策和相关规章制度；</p> <p>4、负责撰写有关行业调研报告，为相关行业的业务发展提供参考信息；</p> <p>5、负责结合对市场、行业风险的分析判断，及时向客户经理提示风险；如遇重大突发事件，协同客户经理共同管理；通过主动引领、干预和管理，实现风险管理的前移；</p> <p>6、完成所在单位要求的其他相关工作。</p>	<p>1、至少具有五年金融业工作经验；</p> <p>2、全日制大学本科及以上学历，具有财会专业优先；</p> <p>3、掌握较为全面的风险管理知识和技能，能独立完成项目审查和牵头组织专项业务工作；</p> <p>4、熟悉授信业务规章制度，在信贷、企业财务会计、法律等领域中的两个或多个领域工作过；</p> <p>5、熟悉各类行业发展特征及相关政策，特别是对大宗商品、租赁、并购、文化产业、专业服务、航运、航空和物流以及电子商务、电子科技等领域具有较为成熟的研究基础和分析能力；</p> <p>6、具有一定的英语听说读写和计算机应用能力；</p> <p>7、年龄不超过35周岁；</p> <p>8、近三年来全职工作单位不超过两个。</p>	上海市
17	法律与合规部	运营业务经理	反洗钱	1	<p>1、作为反洗钱工作领导小组秘书处成员履行相应牵头职责，负责落实反洗钱工作领导小组制定的政策及相关工作要求；</p> <p>2、负责对分行反洗钱及制裁合规管理工作进行非现场监控、检查、评估、考核，并定期向全辖通报非现场监控情况；</p> <p>3、负责督促全辖各机构按照反洗钱管理要求，开展客户身份识别、尽职调查及风险分类管理工作；</p> <p>4、负责参与新产品及规章制度反洗钱合规审查，参与实施反洗钱及制裁合规风险监控机制、高风险业务产品反洗钱及制裁合规管控机制；</p> <p>5、负责传递相关制裁政策，部署开展与此相关的制裁合规管理工作；</p> <p>6、负责参与分行反洗钱及制裁合规管控体系建设；</p> <p>7、负责牵头开展反洗钱业务培训及宣传；</p> <p>8、负责与总行及外部监管机构之间的信息沟通和意见反馈；</p> <p>9、完成所在单位要求的其他相关工作。</p>	<p>1、至少具有五年金融业工作经验；</p> <p>2、全日制大学本科及以上学历；</p> <p>3、熟悉银行业反洗钱相关法律法规、外部监管规定与工作要求；</p> <p>4、具有全面扎实的反洗钱及制裁合规方面的理论知识能力，并具有相应的卓有成效的实践工作经验；</p> <p>5、具有较强的创新意识与研发能力，具有较强的逻辑思维能力、综合分析能力和文字功底；</p> <p>6、具有较强的团队协作意识及内外部沟通协调能力，以及一定的带教能力；</p> <p>7、获得公认反洗钱师(cams)资格、在外语、计算机、数据分析、模型构建等方面具有特长及相应证书者优先；</p> <p>8、具有一定的英语听说读写和计算机应用能力；</p> <p>9、年龄不超过35周岁；</p> <p>10、近三年来全职工作单位不超过两个。</p>	
18	张江园区	项目经理	信息网络建设	1	<p>1、负责机房改造项目前期调研，负责信息收集、考察，为后续编制可行性研究报告、项目概算做好技术数据准备；</p> <p>2、参与各类技术讨论及考察，做好信息汇总以及技术支持保障，确保工程技术资料完整性；</p> <p>3、根据工程总体要求和进度计划，检查各专业设计、施工单位的工作质量，发现问题及时提出整改意见；</p> <p>4、负责工程技术相关项目立项、招投标、谈判、评标、合同签约等工作，直至工程验收合格，确保符合国家相关规范要求；</p> <p>5、负责与参建方、使用方、行内外部部门积极沟通协调，确保工程按计划实施；</p> <p>6、完成所在单位要求的其他相关工作。</p>	<p>1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的技术工作，相关经验丰富，具有良好的沟通能力与业务能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>2、至少具有五年以上相应领域专业工作经验；</p> <p>3、全日制大学本科及以上学历；</p> <p>4、年龄不超过35周岁；</p> <p>5、近三年来全职工作单位不超过两个。</p>	
19	各管辖支行	理财经理	客户拓展与营销	6	<p>1、负责对现有中高端客户、个人贷款客户、信用卡客户、投资类产品客户、公私与集团联动客户等高价值客户群的深度营销、金融资产综合配置、交叉销售与全面维护；</p> <p>2、负责根据个人客户多元化金融需求，提供“一站式”综合性金融服务和全产品销售；</p> <p>3、负责发掘潜在客户，拓展行外客户，并承接网点和理财中心推荐的具有更复杂金融需求的高端客户；</p> <p>4、负责做好产品售后服务，对客户在我行金融资产状况进行动态管理；</p> <p>5、全面建立并保管客户相关资料与信息档案，动态维护、监控和管理；</p> <p>6、协助辖内财富金融整体品牌宣传、营销活动组织等工作；</p> <p>7、完成所在单位要求的其他相关工作。</p>	<p>1、在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，具有良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>2、至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</p> <p>3、全日制大学本科及以上学历；</p> <p>4、拥有AFP、CFP资格优先考虑；</p> <p>5、年龄不超过35周岁；</p> <p>6、近三年来全职工作单位不超过两个。</p>	
20	黄浦支行 (崇明支行)	助理客户经理	客户拓展与营销	1	<p>1、负责网点对公新客户拓展及存量客户的日常营销与维护，拓展网点中小微企业客户；</p> <p>2、负责主动挖掘网点中小微企业客户在国内结算、国际结算、现金管理、资金管理、网上银行等各方面需求，开展全产品营销；</p> <p>3、负责主动挖掘公、私业务批量项目资源，实施公私联动，挖掘商户、代发薪机会等，开展个人中高端客户转介等；</p> <p>4、实施对所在区域协会、商会、第三方机构等外部机构渠道拓展、关系维护，做好渠道维护管理；</p> <p>5、负责发起本网点的个人授信业务（含个贷及分期），同时做好个人授信客户贷后管理工作；</p> <p>6、做好与中小企业工商中心的联动，以网点中小微企业客户为抓手，开展中小企业授信客户推荐；</p> <p>7、完成所在单位要求的其他相关工作。</p>	<p>1、金融或相关领域工作四年以上，相关业务经验丰富，既往工作业绩表现良好，全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的，可减少一年年限；</p> <p>2、全日制大学本科及以上学历；</p> <p>3、具有客户经理工作经验优先；</p> <p>4、年龄不超过35周岁；</p> <p>5、近三年来全职工作单位不超过两个。</p>	