**广发银行乌鲁木齐分行招聘岗位及应聘条件**

**（一）公司客户经理 分行本部公司营销团队、同城支行、昌吉支行 若干**

**岗位职责：**

通过卓有成效的公司业务市场开发、产品营销、客户服务和风险管理为银行创造效益，完成营销创利任务。

**应聘条件：**

1. 具有2年以上金融经济相关工作经历，从事银行公司信贷相关工作经验者优先考虑；

2. 具有较好的市场营销能力和服务意识，客户资源丰富者优先考虑。

**（二）零售信贷客户经理 同城支行、昌吉支行 若干**

**岗位职责：**

1. 负责分行个贷相关业务客户开发及维护工作；

2. 负责对个贷业务背景、资料的真实性、合法性进行收集和调查；

3. 负责个贷营销业务过程中的风险把控；

4. 承办部领导交办的其它工作。

**应聘条件：**

1、具有1年以上金融经济相关工作经历,从事银行零售信贷业务1年以上者优先考虑；

2、熟悉零售业务相关知识，具有较好的市场营销能力和服务意识，客户资源丰富者优先考虑。

**（三）国寿渠道客户经理 同城支行、昌吉支行 若干**

**岗位职责：**

1. 负责分行国寿渠道相关业务客户开发及维护工作；

2. 负责分行国寿客户迁徙、国寿渠道有效户转介（包括私人银行客户、贵宾客户、准贵宾客户）等各类业务营销；

3. 负责国寿渠道有效户、AUM、中间业务收入、个贷等综合金融业务开发及维护工作；

4. 承办部领导交办的其它工作。

**应聘条件：**

1、具有1年以上金融经济相关工作经历,从事银行零售业务1年以上者优先考虑；

2、熟悉零售业务相关知识，具有较好的市场营销能力和服务意识，客户资源丰富者优先考虑.

**（四）市场拓展客户经理 同城支行、昌吉支行 若干**

**岗位职责：**

1.根据总行信用卡业务的发展战略及分行总体发展规划，负责分行信用卡业务营销推广工作；

2.开发与维护还款渠道、用卡环境，完成信用卡业务发展指标；

3.维护重点合作方客户，确保分行信用卡业务各项指标的完成，推动分行信用卡业务快速发展，提高市场竞争力。

**应聘条件：**

1、具有1年以上金融经济相关工作经历,从事银行零售业务1年以上者优先考虑；

2、熟悉零售业务相关知识，具有较好的市场营销能力和服务意识，客户资源丰富者优先考虑.

**（五）理财经理 同城支行、昌吉支行 若干**

**岗位职责：**

1.积极自主营销或促成客户经理推荐的客户开立有效账户；

2.完成岗位业绩指标，展示广发高端零售品牌的良好形象；

3.维护新、老客户，并通过持续的优质服务有效实现客户的挖潜与升级；

4.配合其他部门实现交叉销售。

**应聘条件：**

1.1年以上金融相关工作经历,其中从事零售业务1年以上者优先考虑；

2.取得理财从业、保险代理资格、黄金交易资格或AFP、CFP等相关资质者优先考虑，拥有客户资源者，优先考虑。

**（六）零售客户经理（厅堂经理） 同城支行、昌吉支行 若干**

**岗位职责：**

1. 负责分行营业机构客户接待及个人相关业务客户开发及维护工作；

2. 负责分行电子银行、资金归集、转介贵宾、交叉销售等各类业务营销；

3. 严格按业务操作流程处理智能机具等运营业务，落实运营机具、运营业务等各项内部控制制度，防范操作风险；

4. 实施优质、文明的规范化服务，最大限度满足客户的合理要求，提高服务质量和水平；

5. 及时向部室主任反映制度、操作流程和客户资源等方面存在的问题、风险和相关信息，并提出合理化建议。

**应聘条件：**

1、具有1年以上金融经济相关工作经历，从事银行零售业务或综合柜员工作经历者优先考虑；

2、熟悉银行业务流程及产品种类，掌握银行基本服务礼仪及规范，形象气质佳、具有良好的服务意识和沟通表达能力。